

Инструменты скорой помощи бизнесу от последствий пандемии

Валентина Александрова,
Руководитель отдела аудита и
стратегических проектов



Последствия пандемии

12%

Составило сокращение ВВП

80%

Компаний ощутили на себе
последствия кризиса

8,6

Миллионов человек могут
остаться без работы

3

Миллиона компаний и ИП могут
закраться (из 9 миллионов)

5

Количество лет, которое может
понадобиться для восстановления
экономики

Влияние пандемии на бизнес Вашей компании во II кв

15%



Сокращение **>40%** уровня доходности

19%



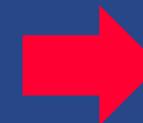
Сокращение на **20-40%** уровня доходности

32%



Сокращение **<20%** уровня доходности

32%



Выполнение плана доходности

2%



Перевыполнение плана доходности

Государственные меры поддержки.

Критерии отнесения к МСП

Критерии	Микро	Малые	Средние
Средняя численность, человек	≤ 15	≤ 100	≤ 250
Выручка от реализации (без НДС), миллионов	≤ 120	≤ 800	≤ 2 000
Суммарная доля участия в капитале других организаций, %	Доля иностранных организаций или организаций, не являющихся МСП – не более 49%* Доля государства, субъектов РФ и (или) НКО – не более 25%		

*Если доля иностранной компании в российской организации превышает 49%, но для материнской компании соблюдаются вышеуказанные требования по показателям выручки и среднесписочной численности сотрудников, то такая российская компания также может получить статус субъекта МСП в специальном порядке.

Как стать субъектом МСП с иностранным капиталом

- 1** Проверить, что для иностранной материнской компании выполняются критерии субъектов малого/среднего бизнеса;
- 2** Заключить с российской аудиторской компанией договор на данную услугу;
- 3** Предоставить аудиторам переведённую на русский язык отчетность материнской компании;
- 4** Дождаться результатов подтверждения и подачи аудиторской компанией информации в ФНС для внесения в реестр субъектов МСП (с 1 по 5 июля ежегодно);
- 5** Для сохранения статуса аудит нужно проходить ежегодно в срок до 1 июля.

Общие меры поддержки компаний

- ▲ Приостановление проверок и мер взыскания;
- ▲ Перенос сроков сдачи отчетности.

Наименование отчета	Действие	Обычный срок	Новый срок (перенос)
Декларация по НДС	Подача за I кв 2020 года	27 апреля 30 апреля	15 мая
Расчет по страховым взносам	Подача за 2019 год	30 марта	29 июня
Декларация по налогу на прибыль	Подача за I кв 2020 года	28 апреля	28 июля
Декларация по налогу на имущество	Подача за 2019 год	30 марта	30 июня
Декларация по УСН	Подача за 2019 год	31 марта	
Декларация по форме 6-НДФЛ	Подача за I кв 2020 года	30 апреля	30 июля

Меры поддержки МСП

Снижение тарифов страховых взносов.

Вид страховых взносов	База для начисления страховых взносов в пределах лимита		База для начисления страховых взносов сверх лимита
	Выплаты работникам, не превышающие МРОТ	Выплаты работникам, превышающие МРОТ	
На ОПС	22%	10%	10%
На ОСС	2,9%	0%	0%
На ОМС	5,1%	5%	5%
Итого	30%	15%	15%

Меры поддержки МСП из пострадавших отраслей



Отсрочка и рассрочка
по уплате налогов



Перенос сроков уплаты
страховых взносов



Освобождение от
уплаты налогов



Арендные каникулы

Сервисы по проверке мер поддержки



1. <https://service.nalog.ru/covid19/> - какую помощь может получить мой бизнес? (по ИНН);
2. <https://www.nalog.ru/rn77/business-support-2020/> - перечень актуальных мер поддержки с возможностью проверки по ИНН;
3. <https://service.nalog.ru/covid2/> - проверка возможности получения отсрочки или рассрочки по налогам.

Меры поддержки IT- компаний.

Налоговый манёвр

- ▲ Изменение условий освобождения от НДС



- ▲ Снижение ставки страховых взносов **до 7,6%** бессрочно;
- ▲ Снижение ставки налога на прибыль **до 3%** бессрочно.

Налог на прибыль

Условия для применения льготы:

- 1 Не менее 90% доходов – от реализации ПО, услуг по его разработке и поддержке, а также от облачных сервисов
- 2 Среднесписочная численность – не менее 7 человек
- 3 Наличие IT-аккредитации либо статуса резидента ОЭЗ

Учитываются следующие доходы:

- ▲ реализация разработанного организацией ПО;
- ▲ передача исключительных прав на ПО;
- ▲ предоставление прав по лицензионным договорам, в том числе путем удалённого доступа;
- ▲ предоставление обновлений и дополнительных функциональных возможностей к ПО;
- ▲ услуги по разработке, адаптации и модификации ПО, а также по установке, тестированию и сопровождению ПО

Страховые взносы

Страховые взносы*	Обычная компания	ИТ-компания сейчас	ИТ-компания с 2021 года
Пенсионные	22%	8%	6%
Медицинские	5.1%	4%	0.1%
Социальные	2.9%	2%	1.5%
Итого	30%	14%	7.6%

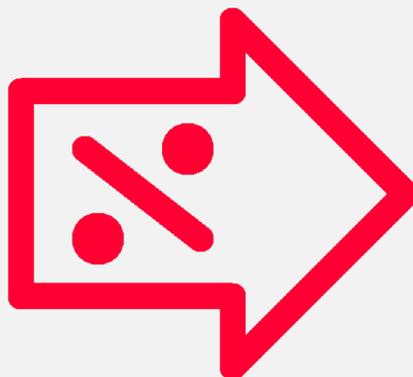
*Условия – как для налога на прибыль

НДС

Вид деятельности, освобождаемый от НДС:

- ▲ предоставление прав по использованию ПО на основании лицензионных договоров

БЫЛО



- ▲ предоставление прав по использованию ПО, включенного в реестр* российского ПО
- ▲ на основании лицензионных договоров, а также по модели SaaS

СТАЛО

*Требования для включения в реестр:

- ▲ Разработчик зарегистрирован в РФ;
- ▲ Доля прямого или косвенного иностранного участия не более 49%;
- ▲ Сумма выплат по лицензионным договорам иностранным лицам – не более 30% выручки от реализации ПО;
- ▲ ПО не имеет принудительного обновления и управления из-за рубежа;
- ▲ Отсутствие санкционных ограничения на ПО.

**Самостоятельные
меры поддержки.**

Сокращение расходов на персонал

1

Сокращение
сотрудников

2

Заморозка
найма

3

Урезание премиального
фонда и соц. пакета

Оптимизация налоговой нагрузки

Налоговый
аудит



Заявление
вычетов по НДС



Использование
налоговых льгот



Оптимизация/сокращение расходов

Пересмотр условий
контрактов с
поставщиками



Передача
непрофильных
функций на
аутсорсинг



Отказ от
необязательных
статей затрат

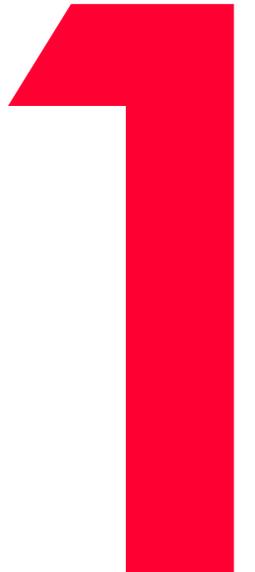


Автоматизация и/или изменение
бизнес-процессов, которая
позволит быстро сэкономить
деньги

**Выводы для
выживания в кризис.**

Резюме

- ▲ Критически важен риск-менеджмент (анализ сценариев, BCP);
- ▲ Выигрывают компании, которые умеют быстро принимать актуальные решения;
- ▲ Нужна гибкость финансового планирования;
- ▲ По возможности следует передавать риски и разделять ответственность (страховые компании, аутсорсинг);



Резюме

- ▲ Не бояться обращаться за экспертизой к профессионалам;
- ▲ По возможности учиться на ошибках других компаний;
- ▲ Не бояться принимать непопулярные решения, если они в дальнейшем помогут вам выиграть.



Рады ответить на ваши
вопросы!



ask@acsour.com

